

Globe

GF KURULUŞU ÇALIŞANLARI
İÇİN GLOBE DERGİSİ

SAYI 2-2017

Üç Günlük Yarışmacı

Virginie Frigo, GF Machining Solutions
Cenevre, İsviçre

Bizim hedeflerimiz: Müşteri Odaklı İnovasyonlar

Bizim yapabildiklerimiz: Dört Teker Üzerindeki Vizyon

Bizim pazarlarımız: Fas'ta güneş enerjisi parkı için dayanıklılık

+GF+

HELLO!



Peter Oliver Greza

Montafon, Avusturya, 14 Mart 2017, 14:30 OAS

Bu harika günde Avusturya'nın kayak bölgesi Montafon'da kayak tatili yapıyordum. Fotoğrafta Black Scorpion denilen pistlerden biri üzerinde görüldüğüm. Bu pistler deniz seviyesinden yaklaşık 2 000 metre yükseklikte bulunuyor ve neredeyse yüzde 81 oranında bir eğimle çok zorlu ve yüksek adrenalin garantili pistler arasında yer alıyor.

Peter Oliver Greza, Schaffhausen, İsviçre GF Automotive'de Public Relations & Communication bölümünde stajyer.





Leon Waller

Epe, Hollanda, 14 Mart 2017, 14:30 OAS

Fotoğrafta iş arkadaşım John Kinket (solda) ve ben görülyorum, Strateji 2020 çeşmemizi kuruyoruz. Kış boyunca onu soğuktan korumak için depoda sakladık. Sıcaklıklar şimdi yeniden arttığı için çeşmeyi tekrar kurma zamanı geldi. Bahar artık gelebilir!

Leon Waller, Epe, Hollanda GF Piping Systems'te Marketing Manager olarak çalışıyor.

**KATILIN
VE
KAZANIN!**

9 Haziran 2017 günü saat 21:00'de OAS ne yapıyorsunuz?

Enstantene fotoğrafınızı "Hello!" başlığı ve kısa bir açıklama ile şu adresine gönderin: globe@georgfischer.com

Tüm gönderilenler, bizim sayfa 40 kısmında bulunan oyun çekilişimize katılacaktır.

02

İÇERİK

Hakkımızda

Mükemmel Kalıba Giden Yeni Yollar

GF Machining Solutions ve GF Piping Systems, 3 boyutlu baskı sayesinde bir kazan-kazan durumu yaratıyor. 10

Aramızda

Eyer Üstünde Daima Sağlam

GF Machining Solutions'tan Virginie Frigo bir Üç Günlük Yarışmacı. Bolca cesaret ve disiplin gerektiren bir spor. 12

Bizim yapabildiklerimiz

Dört Teker Üzerindeki Vizyon

İsviçreli Rinspeed firması geleceğin otomobillerinin nasıl görünebileceği hakkında fikirler veriyor. 22

Biz neredeyiz

İki Dünyanın En İyisi

Georg Fischer Hakan Plastik, aile şirketi ve konsern kültürünün mükemmel bir karışımı. 26

Bizim hedeflerimiz

Müşteri Odaklı İnovasyon

GF "tasarım odaklı düşünmeyi" konsern çapında nasıl uyguluyor. 30

Bizim pazarlarımız

Güneşli Manzaralar

GF Automotive otomotiv sektörü dışında kârlı yeni pazarlar kazanıyor. 34

Başlıklar

2	Hello!	36	Can Damarı
6	Özetle	37	Online Okur Anketi
9	Nasıl idi?	38	Benim memleketim
17	3x3	39	Basım
20	Bunu kim icat etti?	40	Çekiliş



9

Nasıl idi?

Bruno Meier kariyerine 27 yıl önce Schaffhausen, İsviçre GF Piping Systems'te başladı. Bugün Singapur'da Head of Business Unit Asia.



18

Vuruldu!

Lincolnshire, ABD
GF Machining Solutions'tan Justin Sorenson Paintball'da hız ve adrenalin peşinde.



36

Robinson Doğa

Koruma Alanında
Leipzig, Almanya
GF Automotive'den Michael Schubert gönüllü olarak ıssız bir adadaydı.



38

Benim memleketim
GF Piping Systems'ten Márcia Tiguman, memleketi São Paulo'daki onlarca parkı seviyor.

EDİTÖRDEN**Başarılı İnovasyonlar İçin Yeni Düşünme Tarzı**

Değerli GF kuruluşu çalışanları



Beat Römer
Head of Corporate
Communications

Müşteri daima haklıdır: bunun aksini kim söyleyebilir? Fakat kendi hayatımızda —ister özel isterse iş hayatında olsun—, sıkça yerine getirilmeyen sözler ve yetersiz servis anlayışı ile karşılaşılıyor. Müşterilerimizin ihtiyaçlarını çabalarımızın odak noktasına koymak ve bunları mümkün olan en iyi şekilde yerine getirebilmek için GF yeni yöntemlere başvuruyor: “Tasarım odaklı düşünmek”; işte yeni düşünce tarzıyla inovasyonları teşvik eden sihirli üç kelime. Bu eğitim inisiyatifi, GF’in bu yılki en önemli projeleri arasında yer alıyor ve Strateji 2020 projemizin kilit öğelerinden biri. GF’in dünya çapında düzenlediği eğitimlerden izlenimleri elinizdeki bu sayıda bulabileceksiniz.

Globe’un 2014 yılında, “müşterilerin”, yani siz GF çalışanlarının istek ve ihtiyaçları doğrultusunda ilk kez yeni bir format ve yeni içeriklerle yayınlanması da bir inovasyondur. O zamanlarda başka bölümlerden iş arkadaşları veya yeni projeler ve müşteri siparişleri hakkında daha fazla bilgi edinme isteği açık bir şekilde dile getirilmişti. İnovasyon meyvelerini verdi. Bunu, bu yılın başında düzenlediğimiz okur anketimiz gösteriyor, yeni anket eski anketlere kıyasla Globe için çok daha iyi bir geri bildirim sağladı. Bunun için size teşekkür ediyoruz. Gösterilen bu ilgi, dergiyi daha da geliştirmek ve daha iyi yapmak için Globe ekibi için büyük bir motivasyon kaynağı.

Size bilgilendirici ve eğlenceli okumalar dileriz.

globe@georgfischer.com

adresimize yapacağınız geri bildirimlerinizden sevinç duyarız.

ÖZETLE

Bina Çoktan Hazır

Amerika'nın Mills River kasabasında Ferncliff sanayi parkında inşaat çalışmaları hızla devam ediyor. Burada, Kuzey Carolina Eyaleti'nde GF Linamar'ın yeni hafif metal fabrikası inşa ediliyor. Bu firma GF Automotive ile Kanadalı uzman üretici Linamar'ın bir ortak girişimi. Binanın inşaatı bitmiş durumda. Şimdilerde basınçlı döküm makinelerinin kurulumu ve iç dekorasyon yapılıyor. İnşaat çalışmaları şimdiye kadar zaman planına uygun şekilde gerçekleşti. Üretim başlangıcı olarak 2017 sonu planlanıyor. GF Linamar gelecekte burada, Kuzey Amerika pazarı için hafif metal bileşenler üretecek. İlk büyük müşterisi hemen yanında, komşusu Avrupalı bir otomobil üreticisi. ■



Şantiyeden canlı görüntüler
<https://app.oxblue.com/open/gflinamar/foundry>



Promosyon Ürünleri İçin Yeni Online Mağaza

Bu yılın başından itibaren GF promosyon ürünleri ve hediyeler için yeni internet mağazası online. Her bölümden çalışanlar merchandise.georgfischer.com adresinde uygun fiyatlarla cazip ürünleri bulabilir. Buradaki ürünlere yılda birkaç kez ilave yapılıyor. Yeni platformu dünya çapında on merkezde temsil edilen ve tecrübeli bir hizmet sağlayıcı olan Brand Addition sunuyor. Sorularınız ve istekleriniz konusunda Almanya Brand Addition ekibi size yardımcı olacaktır. ■



Brand Addition
georgfischer@brandaddition.com
+49 2331 9597 79



En yaratıcı çeşmeyi
GF'in Şanghay'daki
çalışanları üretti.



Yaratıcı Çeşme Ustaları

GF Piping Systems, Strateji 2020 çerçevesinde dünya çapında bir yarışma düzenlemişti: GF ürünlerini kullanarak en çılgın çeşmeyi neresi tasarlayacak ve inşa edecek? Kazanan Şanghay, Çin ekibi Mart ayında İspanya'nın Valencia kentinde düzenlenen GF Piping Systems Convention'da seçildi. Ekip 10 000 CHF tutarındaki birincilik ödülü ile istediği herhangi bir temiz su projesine destek verebilecek. Dünyanın dört bir yanında tasarlanan çok sayıda harika çeşmeyle ilgili bir seçkiyi globe.georgfischer.com adresinde bulabilirsiniz! ■

2016 Altın Ödülleri

Bu yıl da GF'te en başarılı takım performansları ödüllendirildi. İspanya'nın Valencia kentinde Mart ayı başında düzenlenen Corporate Convention'da üç bölümden takımlar herkesin istediği Altın Ödülü'nü kazandı. GF Piping Systems'te ödülü Çerkezköy, Türkiye'den Georg Fischer Hakan Plastik kazandı. GF Automotive'de ödülü Leipzig, Almanya Georg Fischer GmbH alırken GF Machining Solutions'ta ise Langnau, İsviçre Liechti Engineering AG kazandı. Altın Ödülü 2009 yılından bu yana konsern yönetimi tarafından veriliyor. ■



Altın Ödülünün kazananları ve adaylarının yaşadığı mutluluk.



Daha fazla fotoğraf
globe.georgfischer.com



0,000 000 000 000 001

Saniyenin bu küçük parçası Femtosaniye olarak tanımlanır. Bu, ultra kısa aralıklarla impulslanan lazerin çalıştığı hızdır. Doğadan bir örnekle karşılaştırsak bu çok kısa zaman birimini daha iyi anlayabiliriz: Bir sinekkuşu saniyede 50 kez kanat çırpır. Yani bir kanat çırpılırken bir femtosaniye lazeri 20 trilyon kez impuls verir. GF Machining Solutions bazı modern makinelerinde, örneğin; LASER P 400 U içinde bu lazerin eşsiz özelliklerini kullanıyor. Makine özellikle son derece küçük hassas parçaların yüzeylerinin estetik ve fonksiyonel olarak işlenmesinde (tekstürleme) kullanılıyor. Çelikten grafitte ya da seramik veya safir-cama kadar çok çeşitli malzemeler için uygun. Femtosaniye lazeri son derece yüksek bir impuls oranına sahip olduğu için işlenen malzeme üstüne herhangi bir ısı aktarılmaz. Bu özellik tekstürleme olanaklarının bant genişliğini genişletmekte, art işlemleri kaldırmakta ve işlenen parçalarda yüksek bir kalite olmasını sağlamaktadır.

Lazer gücü: 20 W

Lazer impuls oranı: azami 300 femtosaniye

En küçük lazer ışını çapı: 25—30 µm arası

Entegre edildiği: ör. LASER P 400 U

ÖZETLE



Avustralya'da 20 Yıl

Doğum günün kutlu olsun GF Piping Systems Avustralya! 10 Mayıs günü Avustralya'nın her yerinden yaklaşık 45 çalışan 20. firma yıldönümünü kutlamak için bir araya geldi.

Çalışanlar, Bruno Meier, Head of Business Unit Asia ve yereldeki yöneticilerle birlikte keyifli doğum gününü zengin bir programla kutladılar. Bölümün, Sydney'de Riverwood mahallesindeki ana merkezinin yanı sıra Avustralya'da Brisbane, Adelaide, Melbourne ve Perth'te de satış büroları bulunuyor. ■



Yeni İnovasyon ve Üretim Merkezi

Biel, İsviçre'de 8 Mart 2017 günü GF Machining Solutions'ın yeni merkezinin temeli atıldı. Yaklaşık 24 500 m² büyüklüğünde bir alan üzerinde takım tezgahları ve takım milleri üretimi için son derece modern bir fabrika kuruluyor. 2018 sonunda ilk çalışanların gelmesi planlanıyor. Şimdiye kadar ayrı yerlerde bulunan GF Machining Solutions'ın üç merkezini (Nidau, Ipsach ve Luterbach) yerleşeceği bu yeni fabrika yaklaşık 450 kişi için iş imkanı sunacak. GF önümüzdeki üç yıl boyunca Biel'deki merkez için yaklaşık 80 Milyon CHF yatırım yapacak. ■

Hepsi Bir Çatı Altında



GF, Japonya'nın başkenti Tokyo'da Mart ayı sonunda üç bölümün çalışanları için ortak yeni bir ofis açtı. Yeni merkezin açılışını CEO Yves Serra (ortada), yönetim ekibi, yerel iş ortakları ve üç bölümün davet ettiği konuklarla birlikte keyifli bir etkinlikle yaptı. Güneydeki Shingawa semtinde bulunan ve "cam küp" denilen binanın bir katına yaklaşık 50 GF çalışanı yerleşmiş durumda. Yeni ofis Tokyo'daki üç ayrı ofisin yerini aldı ve burada özellikle satış uzmanları görevlendiriliyor. ■



Daha fazla fotoğraf için
globe.georgfischer.com



NASIL İDİ? GF KURULUŞUNDA 27 YIL

Bruno Meier Singapur GF Piping Systems'te Head of Business Unit Asia

Bundan 27 yıl önce... Bruno Meier, Schaffhausen GF Piping Systems'te endüstri satış müdürü olarak işe başlar. Görevi: yeni pazarlar kazanmaktır. "Asya'da yalnızca tek bir ortak girişimimiz ve birkaç temsilcimiz bulunuyordu", diye hatırlıyor. Böyle olunca bir satış şirketi kurulmasını önerir. Dediklerini yaparlar. 1994 yılında önce Singapur'a, sekiz yıl sonra da Avustralya'ya gider. Her iki merkezde, GF şirketlerinin kuruluşunda görev alır. Bir başarıyla özellikle gurur duyuyor: Avustralyalı Industrial Pipe Systems Company firması 2000 yılında satın alınmıştı. Çünkü bu firmanın satın alınmasıyla GF'in, Lingyun Grubu ile ortak girişimi olan Chinaust içindeki payı yüzde 50'ye çıkar. Chinaust, 2012 yılından beri GF içerisindeki en büyük firma.

Peki gelecek yıllarda? Singapur merkezli Head of Business Unit Asia görevindeki Bruno Meier şimdilerde kendini Vietnam ve Endonezya'daki merkezleri "başarı rotasına sokmaya" adanmış. Onu en çok dinlendiren şey ne? Yüzmek, okumak ve Singapur'un kuzeyindeki bir doğal parkı gezmek. "Orada serbest bir şekilde dolaşan timsahlar bile var", diye gözlerini kırparak anlatıyor. Bunlar onu, ikinci vatani olacak Avustralya'ya şimdiden alışmasını sağlıyor. İş hayatından emekli olduktan sonra eşiyle birlikte oraya yerleşmeyi planlıyorlar. Ve bir sonraki meydan okuma şimdiden hazır: Kitesurf.

PROJE EKLEMELİ ÜRETİM



GF Machining Solutions ve GF Piping Systems, ortak yürüttükleri bir projeye plastik valflerin imalatında kullanılan insert parçaların kalitesini daha da iyileştirdi. Insert parçaları, EOS teknolojisine dayanan inovatif AM S 290 Tooling makinesinde üretildi. GF ile eklemeli üretim alanında dünya çapında lider sağlayıcı arasındaki stratejik ortaklık 2015'ten bu yana devam ediyor.



EKLEMELİ ÜRETİM

3 boyutlu baskı da denilen eklemeli üretim dijital, üç boyutlu tasarım verilerine dayanır. Özel bir makine gerçek objeyi plastik, metal veya toz haldeki başka malzemelerden katman katman imal eder. Eklemeli üretim bu yönüyle, örneğin; bir metal bloğunun frezelenmesi gibi malzemenin eksiltildiği geleneksel üretim yöntemlerinden ayrılmaktadır. Bu yeni teknoloji sayesinde yüksek kompleksiteye sahip yapılar tasarım odaklı bir imalat prosesinde son derece kolay bir şekilde üretilebilmekte.

Mükemmel Kalıba Giden Yeni Yollar

GF Machining Solutions ve GF Piping Systems arasında gerçekleşen yeni işbirliği sayesinde bir plastik valf için insert parçaları daha da iyileştirildi. Eklemeli üretim sayesinde klasik bir kazan-kazan durumu.

Cep telefonu kılıfları, takılar, fincanlar, vazolar ya da oyuncaklar: 3 boyutlu baskıyla objeleri son derece kolay bir şekilde üretebilme fikri son derece revaçta. 3 boyutlu yazıcılar giderek ucuzluyor ve bu nedenle bireysel kullanıcılar tarafından da ilgi görüyor. Endüstri 3 boyutlu yazdırma işleminin potansiyelini uzun zaman önce keşfetti. Burada bu yöntem eklemeli üretim adıyla uzun bir zamandır kullanılıyor. "Sözkonusu yeni teknoloji hızla gelişiyor", diyor Doğan Basic. Kendisi 2016 yılından bu yana Cenevre, İsviçre GF Machining Solutions Additive Manufacturing Bölümünde Product Marketing Manager olarak çalışıyor.

Doğan Basic, "Şu anda eklemeli üretim ile hangi ürünlerin daha iyi üretilebileceğini ve hangi ürünlerde geleneksel yöntemlerin hala birinci tercih olduğunu test etme aşmasındayız", diyor. Bu bağlamda GF Machining Solutions için önemli bir segment insert parçalarının üretilmesidir. Bu alandaki yeterliliklerini geliştirmek için GF Machining Solutions bir iş ortağı arar. Çözümü ise hemen yakınında bulur: GF Piping Systems.

Daha iyi kalıp arayışı

GF Piping Systems ile yapılan ilk görüşmelerden sonra basınç regülasyon valfinin (PRV) DN50 alt parçalarının imalatı için gerekli insert parçaların iyileştirme potansiyeline sahip olduğu hemen anlaşılır. "Tüm plastik enjeksiyon parçalarında olduğu gibi ölçü doğruluğu, düzlük, akış hatları ve birleşme dikişleri

parçanın işlevselliği üzerinde büyük bir etkiye sahiptir. Belirlenmiş ölçülere uymayan, yani spesifik edilmiş parametreler dışında bulunan enjeksiyon döküm parçaları birer ıskartadır, çünkü bunlar valfin tamamının sızdırmasına neden olabilir", diye açıklıyor GF Piping Systems Seewis fabrikasında Technology Manager Anton Gansner. Bu kalite sorunlarının asıl nedeni, enjeksiyon sırasında sıcaklık dağılımının eşit olmamasıdır; bu da ısıtma ve soğutma kanallarının kalıp içine optimal şekilde yerleştirilmemesinden kaynaklanıyor. "Bu kanalları freze, tel erozyon veya matkapla işleme gibi geleneksel kalıp imalatı yöntemleriyle mükemmel bir şekilde tasarlamak ancak sınırlı olarak mümkün", diyor Doğan Basic.

3 boyutlu baskı alternatifinin kullanılmasına GF Machining Solutions'ın uzmanlarından oluşan bir ekip karar verir. Amaç, tam olarak aynı dış geometriye, ancak bütünüyle yeni bir iç yapıya sahip bir insert parçası üretmektir. Eklemeli üretim sayesinde ısıtma ve soğutma kanallarını, enjeksiyon döküm parçalarının konturlarını izleyecekleri şekilde tasarlamak mümkün. Bu sayede kanalları, geleneksel imalat teknolojileriyle ulaştırılması mümkün olmayan yerlere yerleştirmek mümkün. Eklemeli üretim sayesinde yeni insert parçaları önce metalden imal edildi ve sonrasında geleneksel yöntemlerle finışı yapıldı. İki dünyadan en iyisi.

Hedefe ulaşıldı

Yeni insert parçaları GF Piping Systems'in Seewis fabrikasındaki üretimde belirlendi ve test edildi. Sonuç çok net: "Üretim süreci sırasında optimal soğutma sayesinde yeni

parçalar öngörülen ölçülere daha çok uyuyor. Daha düz bir yüzeye ve çok daha küçük birleşme dikişlerine sahipler", diye bildiriyor Anton Gansner.

Yeni insert parçaları halen geçerli kalma sürecinde bulunuyor. Onay verildikten sonra GF Piping Systems üretiminde kullanılmaya başlanacaklar. "Bu yöntemle proses güvenliğine sahip bir şekilde ve en nihayetinde daha az ıskarta olacak şekilde üretim yapabileceğiz", diyerek Anton Gansner bir kesinlik ifade ediyor. GF Machining Solutions ve GF Piping Systems ekipleri sonuçtan o kadar memnun kaldılar ki başka enjeksiyon döküm uygulamalarında da birlikte çalışmak istediklerini belirttiler. "Hedefimize tam olarak ulaştık", diyerek Doğan Basic de seviniyor. Klasik bir kazan-kazan durumu: GF Machining Solutions eklemeli üretim alanındaki uzmanlığını güçlendirirken GF Piping Systems ürünlerinin kalitesini arttırıyor. ■



Doğan Basic

Cenevre, İsviçre GF Machining Solutions'ta Additive Manufacturing Bölümünde Product Marketing Manager olarak çalışıyor.



Anton Gansner

Seewis, İsviçre GF Piping Systems'te Head of Technology görevinde.

BAŞLIK
ÜÇ GÜNLÜK YARIŞMACI
VIRGINIE FRIGO

Eyer Üstünde Daima Sağlam

Virginie Frigo bir Üç Günlük Yarışmacı (Eventer).

Bu yetenek ve cesaret gerektiren bir spor. Cenevre GF Machining Solutions'ta çalışan SAP uzmanı, geçtiğimiz yıl düzenlenen Fransa Amatörler Şampiyonası'na da katılmış.

Virginie Frigo'nun bal-dırlarını hafifçe sıkması yeterli ve atı Requiem du Crêt dörtnala koşmaya başlıyor. Önce arazi boyunca nemli çimlerden ve balçık dolu çukurluklardan geçip küçük bir nehre varıyorlar, sonra da tepeleri tırmanıyorlar ve farklı ağaçları barındıran küçük bir koruluğa, bu ağaçların yapraklarının oluşturduğu bir çatının altına varıyorlar. Akşamın sessizliğini bozan tek şey atın burnundan soluması ve nal sesleri. 29 yaşındaki binici koyu kahverengi iğdiş atının ritmine uyuyor. Aynı hareketleri yapıyor ve bütünüyle kendisiyle beraber, burada ve şimdi olana odaklanmış. Yer in ve ağaçların otumsu toprak kokusunu içine çekiyor ve dikkatli bir şekilde çevresini gözlemliyor. Arada bir tempoyu artırıyor, ağırlığını başka yöne veriyor ve böylece Requiem'e yolun üstündeki bir ağaç kütüğünün veya ağaç dallarının üstünden atlmasını işaret ediyor. Atın boynunu sıvazlayarak onu takdir ediyor.

Yaklaşık bir saat sonra binici ve atı güçleri tükenmiş ve mutlu bir şekilde tavlaya geri dönüyor. "Eyer üstüneyken kafamda bir şey olmuyor. Kafama takılan her şey birden uçup gidiyor, diye açıklıyor Virginie Frigo arazi yarışması tutkusunu. Engeller hareketsiz olduğu için ve engel atlamada olduğu gibi temas halinde düşmedikleri için kendi tuzaklarına sahip bir disiplin bu. Fakat Fransız binicinin korkusu yok, aksine çok cesur, disiplinli ve

savaşçı bir ruha sahip. Üç günlük yarışmalar-daki turnuvalara da katılıyor. At terbiyesi, engel atlama ve arazi binişinden oluşan ve zorlu bir üçlü test. Dereceye girmek onun için tali öneme sahip. Onun için kişisel performansını daha doğru değerlendirebilmek önemli.

Binicilik; GF Machining Solutions Cenevre ofisinde bilgisayar başındaki işini dengeleyen bir faaliyet onun için. Burada yüzlerce makine için kullanılabilir yapılandırma varyasyonlarıyla ilgileniyor. Ne zaman piyasaya yeni bir makine çıksa ya da var olan bir makine uyarlansa, ürün uzmanı muhtemel donanım özelliklerini SAP sistemine kaydediyor. Böylece global satış için önemli bir destek veriyor. Çünkü giderek daha çok müşterileri bireysel ihtiyaçlarına tam olarak uygun makineler istiyor. Bu yapılandırmaların uygulanıp uygulanamayacağını Virginie Frigos birkaç fare tıklamasıyla kontrol ediyor. Doğru verilere ulaşabilmek için sürekli olarak satış uzmanları ve ürün yöneticileri ile fikir alışverişinde bulunuyor. "Çeşitli ülkelerden ve kültürlerden iş arkadaşlarımla işbirliğimiz özellikle hoşuma gidiyor. Her biri bambaşka", diyor.

Evli bir çift gibi

Hobi binicimiz GF Machining Solutions'ta altı yıldır çalışıyor. Yine yaklaşık o kadar zamandır o ve iğdiş atı bir ekip ve hatta ötesine geçip arkadaş olmuş. Fakat ilişkileri biraz aksamayla başlamış. Birlikte katıldıkları ilk turnuvada dört yaşındaki ve henüz tecrübesiz Requiem bir engelin üstünden atlamayı reddeder. >



İçsel bağ: Virginie Frigo ve iğdiş atı Requiem birbirine derin bir güven duyuyor. Ancak atı istediği ilgiyi görmediğinde hemen kıskanç bir tavır takıyor.

› Virginie Frigo onun yoğun bir çabayla atlamasını sağlamayı başarır. O zamandan bu yana ikisi de gelişmeye devam etmiş ve dressaj yerinde, atlama parkurlarında ve arazide geçirdikleri sayısız antrenman saatinde karşılıklı güven kazanmışlar. "Artık evli bir çift gibiyiz: Her birimiz kendi dünyasına sahip ve diğerine yüzde 100 güvenebileceğini biliyor", diyerek ürün uzmanımız özel ilişkilerini tarif ediyor. Örneğin; başka zamanlarda çok sakin olan Requiem, partneri ona istediği dikkati vermediği anda hemen kıskanç biri oluyor. Sözelimi giyinirken uzun zaman geçirdiğinde veya diğer binici arkadaşlarıyla yer değiştirdiğinde. "Öyle olduğunda önüne gelen her şeyi savuruyor" diye gülerek anlatıyor Virginie Frigo.

Atının o anda hangi modda olduğunu artık tam olarak hissediyor. Özellikle turnuvalarda Requiem'in günlük formunu bilmek ve onu fazla zorlamamak açısından bu önemli. Çünkü deneme amaçlı binış yapma imkanı

yoktur. O nedenle her arazi kontrolünden önce parkuru birkaç kez dolaşiyor, zemin koşullarını inceliyor ve Requiem'in yüksek tempoda da ustalikle engellerin üstünde atlayabilmesi için engellere nasıl yaklaşacağını planlıyor.

Şanslı birleşim

Virginie Frigo Üç Günlük Yarışma disiplinine tesadüf eseri başlar. On yaşındayken ilk derslerini altı binicilik kulübü bu alanda uzmanlaşmış. Adım adım dressaj, engel atlama öğrenir ve on beş yaşında ilk kez arazide binış dener: ve hemen çok etkilenir. Onun bu binicilik tutkusu mesleki kariyerini de belirler. Gideceği yüksek okul, binicilik kulübüne yakın olduğu için mühendislik eğitimi alır. Devamında üniversitenin bir program ortağında yaptığı eğitim programı sırasında SAP içindeki varyasyon yapılandırmasını öğrenir. Tam da bu yüzden 2011 yılında, Fransa'daki binicilik kulübüne ve evine yarım saat uzaklıkta bulunan



Virginie Frigo atıyla arazide ve tavlada bakımını yaparken çok uzun saatler geçiriyor. Artık Requiem'in o anda hangi modda olduğunu tam olarak hissediyor.





«Evli bir çift gibiyiz:
Her birimiz kendi
dünyasına sahip ve
diğerine yüzde 100
güvenebileceğini
biliyor.»



ASKERİ KÖKLER

Üç Günlük Yarışma dresaj, arazi ve engel atlama disiplinlerini kapsıyor. En sonda hanesine en az ceza puanı yazılmış olan birinci oluyor. Sabit doğal engeller üzerinden engel atlamayı içeren arazi binışı üç günlük yarışmanın ağırlık noktasını oluşturuyor ve spor türünün başlangıç yıllarından günümüze kadar gelen tartışmasız bir miras. Bu disiplin askeri arazi binişlerinden türemiş, 20. yüzyıl sonlarında atların dayanıklılığını ve çevikliğini test etmek isteyen süvariler arasında sevilen bir disiplindi. Ancak at ve binicisi için var olan zorlu kriterler sürekli olarak ciddi düşmelere ve sıklıkla ölümcül sonuçlara yol açar. Bu nedenle yarışma koşulları yumuşatılır ve 1996 yılından itibaren arazi binışinden sonra atın sağlıklı olduğunun kontrol edilmesi bir zorunluluk haline gelir. 1912 yılında Stockholm'de düzenlenen Olimpiyat Prömiyerine yalnızca subayların katılmasına izin verilmiş, kadınlar ise 1964 yılından itibaren start noktasında yer alabiliyor.



Yakın işbirliği: SAP uzmanı SAP sistemi içinde ürünlerin özelliklerini düzenliyor ve böylece küresel çapta satış alanında çalışan iş arkadaşlarını destekliyor.

«İşimin en güzel yanı dünyanın her yerinden meslektaşarımla yaptığımız işbirliği. Her biri bambaşka.»

› Cenevre'de GF Machining Solutions'tan bir iş teklifi alır. "Şanslı bir birleşim", diyor. İşini seviyor ve esnek çalışma saatlerinin değerini biliyor. Akşamları Requiem'le ilgilenmek için yeterli zamanı bulabilmek amacıyla sabah erkenden saat yedide büroya geliyor. Ama yine de iş ve biniciliği ve arkadaşlar ve aileyi bir arada yürütebilmek her zaman kolay olmuyor.

Birlikte pes etmemek

Her akşam binicilik kulübüne gidiyor. Hayatının önemli bir parçası olan atıyla yaklaşık üç saat geçiriyor: İki saati kaşağılamaya, ahır temizliğine ve yem vermeye ayırıyor. At binmek için ise çoğunlukla geriye yalnızca bir saat kalıyor. Antrenman ve turnuvalar için daha fazla zaman ayırmak çok zor. Bu hobi daha şimdiden

günlük hayatının katı bir şekilde organize edilmesini gerektiriyor. Bu nedenle Virginia Frigo için çok sayıda turnuvaya katılmanın bir önemi yok. 2016 yılında Tartas'da düzenlenen Fransa Amatör Üç Günlük Yarışma Şampiyonası'nda dereceye girdiğini öğrenmesi onu bu yüzden şaşırtmış. Gerekli puanları toplamış olduğuna ilk başta inanmamış. Nihayetinde sportif bir hırsla değil, sadece kendisini mutlu ettiği için ata biniyor.

Fakat bir turnuvaya katıldığında ise elinden gelenin en iyisini yapmak istiyor. "İlk disiplinde işler iyi gitmese dahi pes etmemeli ve yukarı doğru ilerlemeye devam etmeli" diyerek kanaatini açıklıyor, Fransa Şampiyonası'nda Requiem ile birlikte bunun meyvesini de alır. Çok da iyi olmayan bir dresaj testinden sonra arayı kapatır ve start alan 42 yarışmacı arasından 24.lüğe yerleşirler. Elbette artık tek bir ruh haline gelmiş takımın en sevdiği disiplininde sergiledikleri mükemmel bir performans sayesinde: arazi binışı. ■



Daha fazla fotoğraf için
globe.georgfischer.com

3x3



Jusuf Becirovic
Information & Communication
Technology Project Manager,
GF Automotive,
Herzogenburg, Avusturya



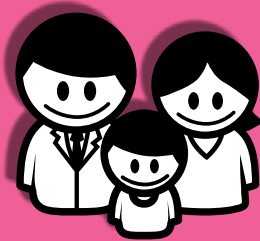
Kelyn Ong
Customer Service Representative,
GF Machining Solutions,
Singapur



Tim Savarese
Tooling Technician,
GF Piping Systems,
Easton, ABD

**En çok onunla seyahat
etmeyi severim ...**

... ailemle.
Jusuf Becirovic



... ailemle.
Kelyn Ong

... kız
arkadaşımla.
Tim Savarese

**GF'te yaşadığım en güzel
takım etkinliğim:**



Altenmarkt, Avusturya'da iş arkadaş-
larımla katıldığımız Oktoberfest.
Jusuf Becirovic

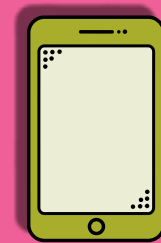
Noel kutlaması.
Kelyn Ong

Enfes bifteklerin piştiği
mangal partimiz.
Tim Savarese

**Dünyada benim için
en yararlı buluş:**

BENİM İÇİN ÜÇ TANE VAR:
BİLGİSAYAR, CEP TELEFONU
VE İNTERNET.
Jusuf Becirovic

**TEKERLEK,
ÇÜNKÜ TAŞIMANIN ANA
UNSURLARIDIR.**
Kelyn Ong



Cep telefonu.
Tim Savarese

**KATILIN
VE
KAZANIN!**

Yeni sorular da burada:

1. Çocukluğumun kahramanı:
2. Mektup mu E-posta mı?
3. Ne zamandan beri GF'tesiniz?

Siz de katılın ve cevaplarınızı bir portre-fotoğrafınız ile birlikte, konu alanına "3x3" yazarak aşağıda yer alan adrese gönderin: globe@georgfischer.com
Tüm gönderilenler, bizim sayfa 40 kısmında bulunan oyun çekilişimize katılacaktır.

PORTREDE
JUSTIN SORENSON

Vuruldu!

Justin Sorenson pazar günlerinin gelmesini bir şey için çok istiyor:

Paintball. Sporun temposunu ve onunla bağlantılı adrenalin artışını seviyor.

Paintball onun için Lincolnshire, ABD GF Machining Solutions'ta müşteri servisinde teknisyen olarak yaptığı işini dengeleyen ideal bir faaliyet.

Pazar sabahı Saat 7:15: Güneşin ilk ışıkları dağların üzerinden Justin Sorenson'un Kaliforniya Riverside'daki evinin yakınına düşüyor. Evden dışarı çıkarken karısını uyandırmamak için kapıyı sessizce kapatıyor. Hafta içinde Justin Sorenson GF Machining Solutions'ın Lincolnshire'daki teknik müşteri servisinde çalışıyor ve Mississippi ile ABD'nin batı kıyısı arasındaki bölgeye hizmet veriyor. Ancak pazar günleri en önemli şey Paintball müsabakaları. Justin Sorenson teçhizatını taşıyan çantasını arabasına koyuyor ve Mazda'sını çalıştırıyor. Yarım saat sonra birkaç takım arkadaşıyla birlikte Paintball alanına gelmiş oluyor. Koryucu giysilerini giydikten ve ısındıktan sonra başlayabilirler. Sinyal sesi duyuluyor ve aksiyon başlıyor.

En başından büyülenmiş

33 yaşındaki oyuncu on yıldır Paintball oynuyor. Buna Amerikan Deniz Kuvvetleri'nde olduğu zamanlar başlamış. "Bir arkadaşım oynamak isteyip istemediğimi sordu. Ve beni en başından itibaren büyüledi", diye hatırlıyor o günü. Önceleri yalnızca keyif için oynamış. Amaç vurulmamak. Jelatin mermiler gıda boyası ile doldurulmuş ve işaretleyici denilen özel bir hava tabancasıyla ateşleniyor. "Ben her zaman bir mücadele adamı oldum", diye itiraf ediyor. Bu yüzden yaklaşık bir yıl sonra Paintball turnuvalarına katılmaya başlamış.

Bir maçta beş ila yedi oyuncudan oluşan iki takım karşılaşılıyor. Her takım, üzerinde büyük, havayla şişirilmiş gizlenme seçeneklerinin, yani Paintball siperlerinin bulunduğu oyun alanının en dışında bir yere konumlanır. Amaç alanın ortasındaki bayrağı kapmaktır. Bir Paintball tarafından vurulan oyuncular alanı terk etmek ve kenarda oyunun bitmesini beklemek zorunda. Maç en geç 20 dakika sonra veya bir takım dört puana ulaştığında sona erer.

Koşmak, ateş etmek, bağırarak ve atlamak: Paintball saf adrenalin demek! Justin Sorenson bu aksiyonu seviyor. Onun için oyunun savaşa bir ilgisi yok. Eski deniz piyadesi "Bu bambaşka bir düşünme tarzı", diye açıklıyor.

Yüksek konsantrasyon

Justin Sorenson'un elektro-erozyon ve freze makineleri için müşteri servisi olarak yaptığı işi ile hobisi arasındaki zıtlık bundan daha büyük olamazdı. Çalışırken son derece sakin ve metodik biri, hele de bir müşterisinin işyerinde problem çözerken. "Bazen bir arızayla ilgili kullanabileceğim çok ama çok az bilgi bulunuyor. Bu bir zorluk. Fakat bir makineyi yeniden çalıştırabilmek de çok tatmin edici", diyor. Paintball ona bu konuda yardım ediyor: "Oyun alanında talimat veren bir antrenör yok. Bu yüzden örneğin; birbirimizi saldıranlara karşı uyararak için sürekli olarak iletişim halinde olmamız gerekiyor. Hassas iletişimin bu şeklini müşterilerle konuşurken de uygulayabiliyorum", diyor Justin Sorenson.

2008 yılından beri GF Machining Solutions'ta çalışıyor: ve neredeyse Paintball oynadığı süre kadar. İşini yaparken çok yüksek konsantrasyona ihtiyacı var, hobisinde ise stresini atabiliyor. İkisi birden onu dengede tutuyor. Bunu karısı da biliyor: "Karım pazar günleri bir müsabakayı kaçırdığım zaman mutsuz olduğumu fark ediyor. O zaman dışarı çıkıp Paintball oynama zamanı geldiğini anlıyor", diyor Justin Sorenson yüzünde bir gülümseme ile. ■



Daha fazla fotoğraf için
globe.georgfischer.com

HAYATTA KALMA OYUNUNDAN MÜSABAKA SPORUNA

Paintball'ın tarihi 1981 yılına uzanıyor. O zamanlar Amerika'nın New Hampshire Eyaleti'nde bir grup arkadaş açık havada oynanan bu hayatta kalma oyununu icat eder. 90'lı yıllarda çok büyük bir gelişme gösteren Paintball'da kullanılan teçhizatlar da teknik olarak daha çok geliştirilir. Aynı zamanda oyunun çeşitli formları da üretilir. Bunlardan biri yerel, ulusal ve uluslararası müsabakaların olduğu Paintball takım sporudur. Buradaki güvenlik standartları çok yüksektir ve hakemler güvenlik kuralları ihlal edildiği anda her oyunu durduruyor.



BUNU KİM İCAT ETTİ?
MSA 4 ELEKTRİK KAYNAĞI MAKİNELERİ

Kaynak Yapmak Kolaylaştı

GF Piping Systems MSA cihazlarının yeni nesli sayesinde elektrik kaynağını yeni bir seviyeye yükseltti. Bölüm, MSA 4.1 ile piyasaya mobil cihazlarla kullanılabilen ilk ürünü çıkardı.

Roberto Cappon 2008 yılında GF’te çalışmaya başladıktan kısa bir süre sonra Schaffhausen’da bir eğitime katılır. O zamanlar, pazarlama bölümünden bir iş arkadaşı cebinden birinci nesil bir iPhone çıkarıp heyecanla şunları söyler: “Bu cihaz benim hayatımı değiştirdi: onun sayesinde bir sürü şey çok kolaylaştı.” Bu iki arkadaş, GF ürünlerinin de yalnızca günlük çalışmayı kolaylaştırmakla kalmamasını, aksine insanları derinden etkilemesi gerektiği konusunda hemfikir olur.

Yaşadığı bu deneyim Roberto Cappon’da bir şeyleri tetikler. Fikrini hayata geçirmesi biraz zaman alır elbet, ama 2015 ilkbaharında nihayet MSA 4.1’in piyasaya çıkma zamanı gelmiştir.

Cappon, yeni cihaz nesline götüren ilhamı doğrudan müşterilerinden alır. Günlük çalışmalarında montajcılara neyin en iyi şekilde destek olabileceğini anlamak için onların çalışma proselerinin her birini ayrıntısıyla incelemiştir. Bu sayede gaz ve su tedarik sektöründeki müşterilerin, plastik boru hattı sistemleri için daha esnek ve geleceğe daha çok odaklı bağlantı çözümleri istediklerini keşfetmiştir. Bu tecrübe, Roberto Cappon’un vurguladığı gibi son derece önemli: “Olabilirdiğince sezgisel bir şekilde kullanılacak bir çözüme odaklanmamız gerektiğini biliyordum.”

Roberto Cappon bu bilgi ışığında, —uygulamaların kompleksitesine rağmen— ekibiyle birlikte bağlantı prosesini olabildiğince kolaylaştıran yeni MSA 4.0 ve MSA 4.1 cihazlarını geliştirir: Montajcının yalnızca kabloyla fitting’i birleştirmesi, parametreleri taratması ve sonra da kontrolü cihaza bırakması yeterli. MSA 4.1’in bir özelliği mobil cihazlarla kullanılabilmesi. Bu cihaz sayesinde kaynak işlemleriyle ilgili tüm bilgiler bir Bluetooth arabirimi üzerinden otomatik olarak okutulabiliyor ve bir 3G şebekesi üzerinden montajcı firmaya aktarılabilir. Hatta, tıpkı bir

akıllı telefonda olduğu gibi, cihazla yapılan işlemleri belgelendirmek için fotoğraf ve video kaydı da yapılabilir. İki model de ayrıca sezgisel bir kullanıcı arayüzüne sahip ve birkaç işlemle kolayca yapılandırılmaları mümkün.

Entegre 2D tarayıcı ve GPS, fitting, boru ve takımların geri izlenebilirliği ile ilgili verileri ve kaynak bağlantısının koordinatları gibi önemli bilgileri toplamaya yardımcı oluyor. Bu veriler, boru tesisatı sistemi bir kez yer altına döşendikten sonra, gelecekte etkin bir şekilde servis hizmeti verebilmek için son derece yararlı olabilir. Kaynak prosesinin sonunda tüm veriler büyük bir dahili belleğe kaydediliyor. Bu sayede, istenirse tam bir değerlendirme yapmak için bir bilgisayar erişimi de sağlanabiliyor.

MSA 4.1 piyasaya çıktığı andan itibaren Roberto Cappon kullanıcılarından çok sayıda olumu geri bildirim almış. “En çok da akıllı cihazlarla büyümüş genç insanlar MSA 4.1 ile severek çalışıyorlar”, diye bildiriyor. Gerçekten de kullanıcıların tepkileri ilk kez iPhone gören Roberto Cappon ve iş arkadaşının gösterdiği tepkiye çok benzer olmuş: Şu aralar MSA 4.1 montajcılarda benzeri bir etki bırakıyor. Roberto Cappon, özellikle GF’in mobil cihazla kullanılabilen ilk elektrik kaynağı makinesini piyasaya sunan üretici olması nedeniyle gurur duyuyor. ■



Roberto Cappon

Üniversitede telekomünikasyon ve bilişim eğitimi aldı. Telekomünikasyon sektöründe çeşitli pozisyonlarda çalıştıktan sonra 2008 yılında Padua, İtalya GF Piping Systems’te Ürün Yönetimi ve Geliştirme Müdürü olarak çalışmaya başladı. O tarihten bugüne kadar beş ürünün geliştirilmesine ve başarıyla piyasaya sunulmasına katkı sağladı.

ELEKTRİK KAYNAĞI: BURADA İŞİ TELLER YAPIYOR

Montajcılar MSA 4 serisi elektrik kaynağı makinelerini, gaz ve su tedariki için plastik boru sistemlerini birbirine bağlamak için kullanır. Kaynak yapmak için iki izolasyonlu tel fitting üstüne yerleştirilir ve elektrik kaynağı makinesi tarafından düşük voltajla ısıtılır. Tellerin çevresindeki plastik erir ve ısıyla birlikte genişir. Isı aynı zamanda yine genişen ve kaynak bölgesinde eriyen borular üstüne de aktarılır. Boru ile fitting arasındaki boşluk bu sayede kapanır ve homojen bir kaynak bağlantısı oluşur.

—

MSA 4.1

Elektronik sensörler

arıza durumunda devreye girer

Hafif yapı

sağlam tasarıma sahip ve şantiyelerdeki zorlu koşullar için ideal

Büyük grafik ekran

büyük yazılar, sezgisel sembol ve entegre online yardım

Plastik ayaklar

kaynak makinesini elektronik çekirdeğin kirlenmesine karşı korur

MOBİL CİHAZ

WiFi ve 3G

şebekesi bağlantısı

Fotoğraf ve video fonksiyonu

kapsamlı dokümantasyon için

Otomatik veri transferi

Bluetooth aracılığıyla



Uygulama ile ilgili video
globe.georgfischer.com

MÜŞTERİ PORTRESİ
RINSPEED

Dört Teker Üzerindeki Vizyon

Yarının otomobili nasıl görünüyor? İsviçreli Rinspeed firması ürettiği benzersiz konsept otomobilleri aracılığıyla bize geleceğin otomobillerinin nasıl görünebileceği hakkında fikirler veriyor. GF Automotive'in hafif döküm parçaları da bu vizyonda kullanılıyor.

Otomobil içinde bitkiler, hemen ön camın arkasında. Frank M. Rinderknecht'e göre bu hiç de saçma bir fikir değil. İsviçreli otomobil vizyoneri, yeni konsept otomobili hızlı şehirli "Oasis" içine küçük bir bahçe entegre etmiş. Frank M. Rinderknecht bu konsepti "Mobile Urban Gardening" olarak adlandırıyor. Ocak ayında Las Vegas'ta düzenlenen CES elektronik fuarında dünya prömiyerini yapan "Oasis", Rinderknecht'in fikir atölyesi Rinspeed'in 23. konsept otomobili. Zürih'in Zumikon kasabasında gerçekleştirilen vizyoner otomobil araştırmalarının odak noktasında elektrikli otomobiller, dijitalleşme ve otonom sürüş gibi konular bulunuyor.

Otonom, yani kendiliğinden seyreden otomobiller, kullanıcılara yolda geçen zamanı sürüş yerine başka etkinlikler için değerlendirmeye olanağı veriyor. Böyle olunca "Oasis" pratik olarak mobil bir oturma odasına dönüşüyor. Rinspeed iki kişilik küçük şehir otomobilini dönebilen koltuklarla donatmış, bu sayede camdan yan paneller çepeçevre bir görüş olanağı da veriyor veya film keyfi sırasında sinema koltuğu olarak kullanılabilir. Bunu imkan veren ise biyonomik hafif yapıda tasarlanmış olan GF Automotive'in alüminyum koltuk taşıyıcıları.

Direksiyon olmadan da gidiyor

"Oasis", GF Automotive'in iştirak ettiği dördüncü Rinspeed konsept otomobili. "Rinspeed ile ilk temas 2013 yılında kuruldu", diye açıklıyor Guido Rau, kendisi GF Automotive'de Head

of Research & Validation görevini yürütüyor. Aynı yılın sonbaharında, 2014 Cenevre Otomobil Fuarı'nda tanıtılan ve Tesla S temelinde üretilen, otonom sürümlü seyahat limuzini "XchangE" için işbirliği başladı. Bu aracın dikkat çeken bir özelliği: Direksiyon sürücü ile ön yolcu arasına gelebiliyor. Otomobil otonom modda seyrederken direksiyon göstergesi tablosunun ortasına yerleşiyor.

Hareketli direksiyon taşıyıcı GF Automotive tarafından üretildi. Guido Rau "Bizim için böyle bir parçanın nasıl görünmesi gerektiği sorusu önemliydi", diyor. Çözüm, biyonomik tasarıma sahip alüminyum bir gövde, yani doğadan esinlenen ve teknik yapılar üzerine aktarılan bir form. Sonuç özellikle stabil ve hafif taşıyıcı yapılar. "Rinspeed parçalarında en modern know-how'umuzu kullanıyoruz" diye açıklıyor Guido Rau. İşin zorluğu şurada: Geliştirme aşamasından bitmiş prototipe kadar geleneksel siparişlere göre çok daha az zaman var. GF Automotive mühendislerinin bileşenleri geliştirmek için yalnızca iki ay kadar bir süresi olmuş. "Burada Rapid-Prototyping prensibini zirveye taşıyoruz", diyor Guido Rau.

Elektrikli araçlar için yeni parçalar

Rinspeed ile yapılan işbirliği sayesinde GF Automotive, olağanüstü değişikliklere gebe geleceğin otomobilini imal etmek için bölümün yeterli olduğunu ispatladı. "Gelecek elektrikli araçların", diyor Guido Rau. "Bu sayede bizim için yepyeni olanaklar doğuyor." GF Automotive bunların neler olabileceğini, örneğin Rinspeed'in 2015'te takdim



GF Automotive'de Head of Research & Validation görevini yürüten Guido Rau, elektrikli otomobillerin yeni olanakları konusunda memnun.

Rinspeed firması "İtos" konsept otomobilini ilk kez Cenevre Auto-Salon 2016 Fuarı'nda tanıttı. GF Automotive onun için direksiyonun yanındaki ekran taşıyıcıyı üretti.



BMW i3 temelinde geliştirilen elektrikli küçük otomobil "Budii", insan ile makine arasında basit bir etkileşim olmasını sağlıyor. Otomobilin kalbini GF Automotive'in ürettiği hafif alüminyum çerçeveye sahip fonksiyonel dokunmatik ekran oluşturuyor.



› ettiği "Budii" de gösteriyor. BMW i3 temelinde geliştirilen elektrikli bu küçük otomobil, kendini bütünüyle insan ile makine arasındaki etkileşime adıyor. "Budii"deki merkezi kullanım ve gösterge elemanı, sürücü ile ön yolcu arasında büyük bir dokunmatik ekran. Ekranı orta konsolda "GF Automotive imalatı" bir alüminyum hafif çerçeve tutmakta.

"İç mekanda kullanılan bu gibi parçalarda işlevselliğin yanında özellikle şık bir tasarım olmasına dikkat etmemiz gerekiyor", diyor Guido Rau. Bu yeni bir meydan okuma, çünkü normalde döküm parçaları genelde araç içinde görünmeyen bir yere monte edilir. Rinspeed'de bunların görsel olarak da otomobilin stiline uygun olması gerekir. "Budii"de bunlar fütüristik görünümle, robot koluyla hareket ettirilebilen direksiyonla ve dışarı çıkartılabilen teleskop kamerayla uyum içinde olan net çizgilidir.

İnovasyon için yakın uyum şart

GF Automotive Rinspeed'in 2016'daki hibrit spor otomobili "Σtos" için de bir ekran taşıyıcı geliştirdi, ama bambaşka bir tarzda. Frank M. Rinderknecht "Σtos"ta da direksiyon için özel bir şey tasarlamış. Otonom sürüş modunda direksiyon komple gösterge tablosu içinde kayboluyor. Aynı anda iki adet 21,5 inçlik monitör öne doğru geliyor, yolcular bunlar aracılığıyla rotayla ilgili gerçek zamanlı bilgileri görebilir, film izleyebilir veya görüntülü görüşmeler yapabilir. GF Automotive'in alüminyum çerçevesi "Σtos"un spor görünümüne şık bir şekilde uymuş. Modifiye edilen BMW i8'in en önemli özelliği ise arkasında, sürüş sırasında uçan göz işlevine sahip drone için bir iniş platformunun bulunması.

Bunun gibi fikirleri gerçekleştirmek için Frank M. Rinderknecht'in ekibi GF Automotive ve onlarca başka iş ortağı ile yakın bir işbirliği içinde çalışıyor. "Sonradan otomobilin tüm parçalarının birbirine uyması için, kısa tasarım aşaması içinde sürece dahil olan herkesle sürekli olarak konuşuyoruz", diyor Guido Rau. Bir sonraki konsept otomobil projesine 2017 ilkbaharında start verilecek. Direksiyonlu mu olacak yoksa direksiyonsuz mu, bunu henüz bilmiyoruz. Ancak içinde Frank M. Rinderknecht'in fikirleri ve GF Automotive'in parçalarının olacağı kesin. ■

Şehir ve çevresi için çevik bir elektrikli otomobil: "Oasis", geniş cam yüzeylere ve gizlenmiş ön tekerlere sahip. GF Automotive bu otomobilin biyonik bir alüminyum koltuk taşıyıcısı üretti.



"XchangE" yüzde yüz elektrikli tahrik edilen bir seyahat limuzini. Fütüristik direksiyon GF Automotive'in hafif direksiyon taşıyıcısı ile birlikte araç ortasına park edilebiliyor.



Daha fazla fotoğraf ve video
globe.georgfischer.com



Fikir atölyesi Rinspeed'in kurucusu Frank M. Rinderknecht, 2013 yılından bu yana GF Automotive ile birlikte çalışıyor.

“Biz hikayeler anlatmak istiyoruz”

Her şey 1970li yılların sonunda cam tavan ve otomobil tuning parçalarının ithalatı ile başlar. Ancak bu Rinspeed AG kurucusu Frank M. Rinderknecht için yeterli gelmez. Kısa zaman sonra kendi araç vizyonunu geliştirmeye başlar. Rinspeed bugün konsept otomobiller için dünya çapında lider bir fikir atölyesi.

Sayın Rinderknecht, bir konsept otomobil fikri nasıl oluşuyor?

Araçlarımız uzun bir yaratıcı prosesin sonucudur. Kafamız sürekli olarak gelecekte otomobillerin nasıl görünebileceği ile meşgul ve araçlarımızla anlatmak istediğimiz hikayeler düşünüyoruz. Böyle olunca sözgelimi metro-pollerde giderek kötüleşen hava kalitesiyle ilgileniyoruz. “Oasis” ile gelecekte şehir içinde sağlıklı bir şekilde nasıl hareket edilebileceğini gösteriyoruz.

Bu fikirlerin uygulanması konusunda işbirliği yaptığınız ortakların önemi nedir?

Tayin edici öneme sahipler. GF Automotive gibi iş ortaklarımız olmasaydı konsept otomobilleri gerçekleştiremezdik. Onlar bize ihtiyacımız olan teknoloji ve uzmanlık birikimine erişmemizi sağlıyorlar. Diğer yandan firmalar, tek başına hayata geçirmeleri mümkün olmayan gerçekleştirilmiş bir araç vizyonu da elde ediyor. Bu sayede ürün ve hizmetlerinin reklamını da yapmış oluyorlar.

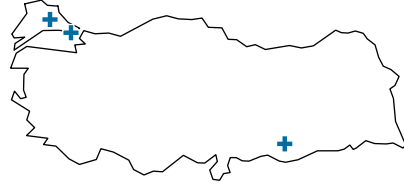
GF Automotive hangi uzmanlık birikimini katıyor?

Elbette en başta hafif parça uzmanlığı geliyor. Modern otomobiller giderek daha çok ağırlaşma eğiliminde. Yalnızca daha büyük olmaya başladıkları için değil, aksine aynı zamanda otonom sürüş gibi yeni teknolojiler için ilave parçalar ve elektronik aksam nedeniyle de bu böyle. Ancak buna rağmen otomobillerin verimliliklerini koruyabilmeleri için hafif ve yine de son derece stabil hafif metal döküm parçaları benim için kilit önemde. GF Automotive bu konuda mükemmel bir uzmanlığa sahip.

Bir sonraki konsept otomobil için fikirler hazır mı?

Sürprizi bozmayalım. Ama önümüzdeki projede de işbirliğini sürdüreceğimizden ve GF Automotive'in bize yine inovatif bir katkı sağlayacağından eminim. ■

KONUM PORTRESİ
ÇERKEZKÖY, TÜRKİYE



İki Dünyanın En İyisi

Hakan Plastik'in 2013 yılında satın alınması sayesinde GF Piping Systems, Türkiye'deki varlığını önemli oranda güçlendirdi. Çerkezköy'deki fabrikadan çıkan borular esas olarak Türkiye pazarı için üretiliyor. Fakat pek çok ürün yurtdışına da satılıyor.

Aile işletmesi kurumsal kültür ile buluşuyor. Doğu Batı ile buluşuyor. Başarının formülü bu olabilir mi? GF Piping Systems 2013 yılında Türkiye'de bir aile işletmesi olan Hakan Plastik'i satın aldı, firma sektörde o tarihten itibaren Georg Fischer Hakan Plastik olarak biliniyor. 1965 yılında kurulan firma Türkiye'de esas olarak binalarda, su ve gaz tedarikinde ve tarımda kullanılan plastik boru sistemlerini üretip satıyordu. İlk ihracatını 1997 yılında yaptı. 2014 yılında firmaya katılan ve bugün Georg Fischer Hakan Plastik'in Türkiye'deki işletmelerinin Genel Müdürü Batuhan Besler buna, "Kesinlikle başarının formülü", diyor.

Bu birleşim iki dünyanın en iyisini ortaya çıkartıyor. "Bir yanda GF'in sahip olduğu kurumsal yapısının ve proseslerinin avantajları, diğer yanda Türk aile işletmesinin esnekliği ve uyum sağlama kabiliyeti var. Bunların ikisi de ticaret için önemli", diyor Batuhan Besler. Birleşimin getirdiği ek istikrar ile sadece piyasalar değil, çalışanlar da bu birleşmeye olumlu tepki verdi.

Georg Fischer Hakan Plastik bünyesinde toplam 730 çalışan var. Bunların yaklaşık yüzde 80'i firmanın iki ayrı üretim merkezinde çalışıyor. İlk üretim tesisi 2002 yılından bu

yana, İstanbul'un yaklaşık 110 kilometre batısındaki Çerkezköy'de bulunuyor. Burada üretilen borular ve ek parçalar ana ürünlerle ilgili geniş bir uygulama yelpazesi sağlıyor. İkinci fabrika ülkenin doğudaki diğer ucunda, Şanlıurfa'da bulunuyor. İki fabrika yıllık toplam 200 000 ton boru üretim kapasitesine sahip.

Çalışanların kalan yüzde 20'si de idari bölümlerde ve satış bölümünde çalışıyor. 2016'nın Ağustos ayında İstanbul'da yeni bir eğitim ve teknoloji merkezi açıldı. Firma burada hem kendi satış personeli hem de büyük müşteriler, tesisatçılar, hizmet sağlayıcılar ve öğrenciler için teknik ve uygulamalı eğitimler veriyor.

Genişleyen pazar

Hakan Plastik yıllar boyunca bina teknolojisi ve altyapı alanlarında lider plastik boru sistemleri üreticisi olarak, sadece kendi ülkesinde değil, aynı zamanda Ortadoğu ve Doğu Avrupa'da da saygın bir ada sahip. GF Piping Systems de bu pazarlarda yer alıyor ve Türkiye'de özel distribütörlük sözleşmeleriyle temsil ediliyordu. Batuhan Besler, "2013 yılındaki birleşimle sinerjiler üretebildik ve pazardaki mevcudiyetimizi daha da geliştirebildik" diye belirtiyor. Georg Fischer Hakan Plastik bugün 70'i aşkın ülkeden müşterileri için 10 000'den fazla ürün sunuyor. ➤



Georg Fischer Hakan Plastik
Çerkezköy'den dünyanın her yerindeki müşterileri için 10 000'den fazla ürün sunuyor.





Georg Fischer Hakan Plastik Genel Müdürü Batuhan Besler yalnızca plastik boru sektöründe bir uzman değil. Kendisi ayrıca Türkiye'de faaliyet gösteren Batı Avrupalı firmaların yönetimi konusunda da tecrübe sahibi.



Cansu Altun:
Network uzmanı

Cansu Altun, üniversiteden yeni mezun olduğu 2013 yılında Georg Fischer Hakan Plastik'te Yönetici Asistanı olarak işe başladı. Bugün İnsan Kaynakları departmanında Eğitim ve Gelişim Uzmanı görevini yürütüyor. "Benim işim, en verimli eğitimleri bulmak ve işimizi daha da geliştirecek değişimleri desteklemeleri için çalışanlarımızın öğrenmeye açık ve istekli olmalarını sağlamak", diyor. Bunu yapmak için firmanın tüm bölümlerinden insanları bir araya getiriyor. Boş zamanlarında yapboz yapmayı sevmesi belki de bu yüzden büyük bir sürpriz değildir.



Kemal Çelikkaya:
Spor tutkunu

Şanlıurfa Georg Fischer Hakan Plastik'te Kalite Yönetim Müdürü olarak Kemal Çelikkaya kalite konusunda özel bir dikkate sahip. "Burada Şanlıurfa'da bu bir yaşam felsefesi", diyor. Onun için her şey zihinde başlıyor: "Olabilecek en yüksek kalite ilkesi kişi tarafından içselleştirilmeli". Fakat çalışırkenki bu ciddiyeti, yeri geldiğinde iş arkadaşlarıyla şakalaşmadığı anlamına da gelmiyor. Boş zamanlarında ailesiyle birlikte sinemaya ve taraftarı olduğu Fenerbahçe'nin futbol ve basketbol maçlarını izlemeye gidiyor.





**Hayati Felamur:
Öğrenme meraklısı**

Çerkezköy'de Üretim ve Teknik Hizmetler Müdürü görevini yürüten Hayati Felamur için hiçbir gün bir diğerine ayı değil. "İşimde rutin diye bir şey olmaz. Bu sayede her gün yeni bir şey öğrenebiliyorum", diyor. Her gün yaşadığı işin yoğunluğu nedeniyle gerilim de hayli yüksek. Bu yüzden boş zamanlarında tam tersini anyor, örneğin; doğada uzun yürüyüşlerle ve hobisi olan fotoğraf çekerek dinleniyor. Onun için mükemmel tatil yerleri ise nehirler, dağlar ve ormanlar.



**Candan Mumcuoğlu:
Takım oyuncusu**

Candan Mumcuoğlu, Georg Fischer Hakan Plastik'te Eylül 2016'da Pazarlama Müdürü olarak başladı ve takımın en yeni üyelerinden biri. İster pazarla ve müşterilerle isterse de satış rakamlarıyla ilgili olsun fark etmiyor, o işinin özellikle analitik kısmını seviyor. Ancak insanlarla birlikte çalışmaktan da memnun. "Projeleri başarıyla hayata geçirebilmek için farklı bölümlerden takımlarla çalışmayı hep sevmişimdir." Bir buçuk yaşında bir kızı var ve seyahat etmeyi çok seviyor.



Georg Fischer Hakan Plastik bünyesinde yaklaşık 730 kişi çalıştırıyor. Çalışanların yaklaşık yüzde 80'i üretimde, kalan yüzde 20'si ise yönetim ve satış bölümlerinde çalışıyor.



İstanbul'daki yeni eğitim ve teknoloji merkezi 2016 yılından bu yana çalışmak için çekici bir mekan ve eğitimler için modern bir alan sağlıyor.





› İnşaat sektörü Türkiye’de temel ekonomilerden biri olmaya devam edecek, çünkü 2010 yılından bu yana sürekli büyüyor. Bu alanda Georg Fischer Hakan Plastik, Silenta adıyla bilinen ses yalıtımlı boru tesisat sistemleriyle epey zamandır başarılı olmuş. Kentsel altyapı projeleri firmanın bir diğer önemli pazarı. Georg Fischer Hakan Plastik kendisine ayrıca ihracatı geliştirme hedefi de koymuş: Ortadoğu, Afrika ve Hindistan ve GF Piping Systems’in henüz temsil edilmediği Avrupa ülkeleri hedefte. Odak noktasında inşaat sektörünün büyük projeleri yer alıyor; örneğin Kuala Lumpur, Malezya’daki Four Seasons Hotel veya Mumbai, Hindistan’daki World One Tower.

Zorlu durumlara karşı iyi donanımlı

DNA’sında özel Doğu-Batı genleri ve aile şirketi-kurumsal bileşimleri bulunan bu firmanın yönetimi için Batuhan Besler’den daha uygun biri olamazdı. Çünkü makine mühendisi olan Batuhan Besler, 1996 yılından itibaren pek çok firmada, hatta merkezi Avusturya ve İsviçre’de bulunan firmalarda da yönetim kademelerinde görev yapmış. “2014 yılında burada başladığımda Türkiye’de Batı Avrupalı firmaların yönetimi konusunda çok deneyimim vardı”, diye belirtiyor. GF Piping Systems ona göre sıra dışı bir firma, çünkü firma hızlilik, müşteri odaklılık ve performansın ödüllendirilmesi gibi GF değerlerini yaşıyor. Yine de yurtiçi pazardaki beklentileri karşılayabilmek için var olan yapıların yeterince esnek olmasına da önem veriyor. “Burada Türkiye’de iş çevresi çok dinamiktir, fakat aynı zamanda kırılabilir ve dayanıksızdır da. Bu yüzden insanlarımız, zorlu koşullar altında da uyum kabiliyetine sahip olmak ve çabuk çözüm bulmak zorunda”, diyor.

Birleşmeden bu yana dört yıl geçmiş, ama aile şirketinin eski sahipleri kişisel düzlemde hala firmayla bağlarını koparmamış. “Telefonlaşıyor, arada bir buluşuyoruz. İlişkilerimizi sürdürmek istiyoruz”, diye açıklıyor Batuhan Besler. İşte bu Georg Fischer Hakan Plastik: aile şirketi ve kurumsal kültürün mükemmel bir karışımı. ■

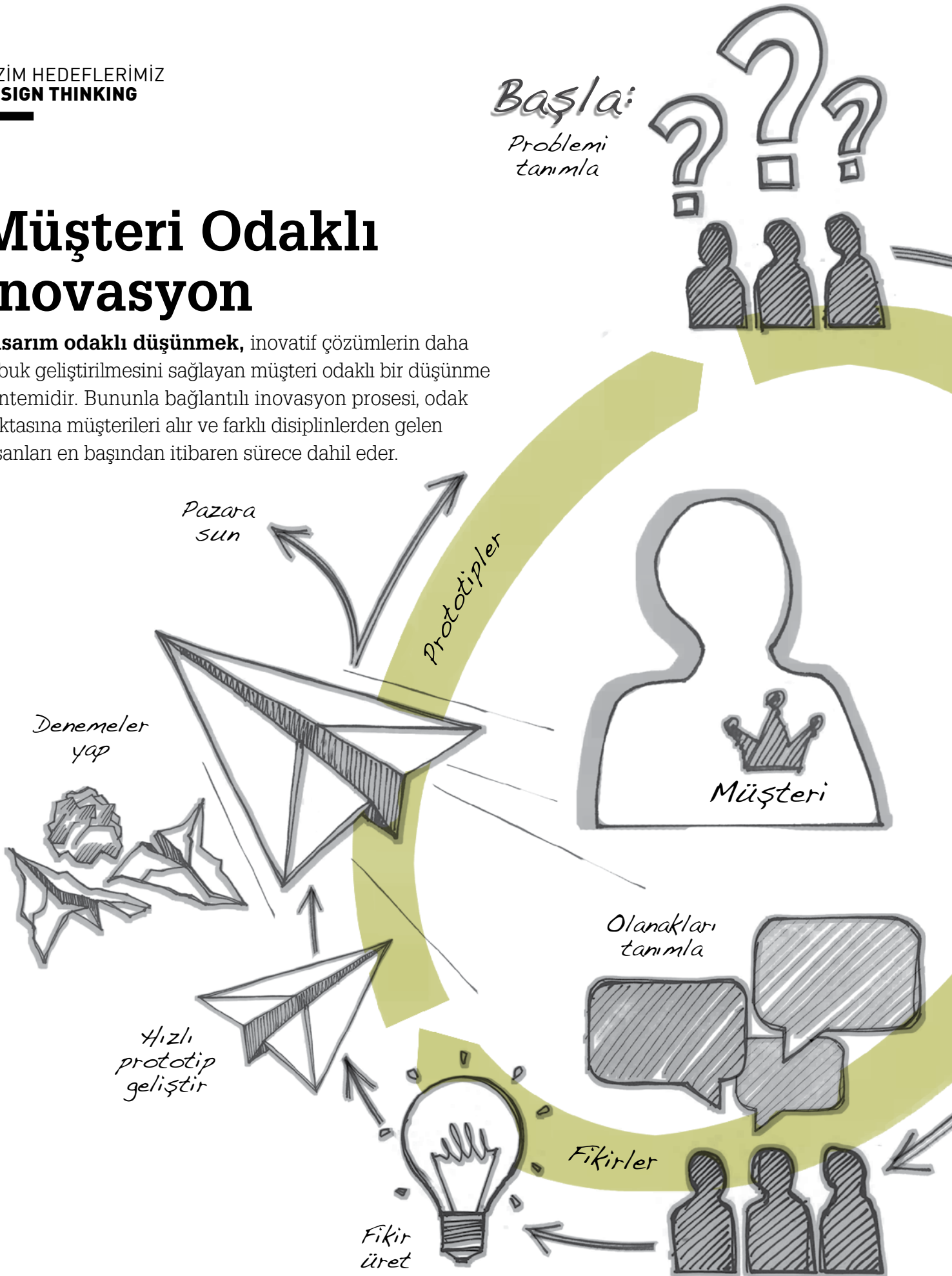


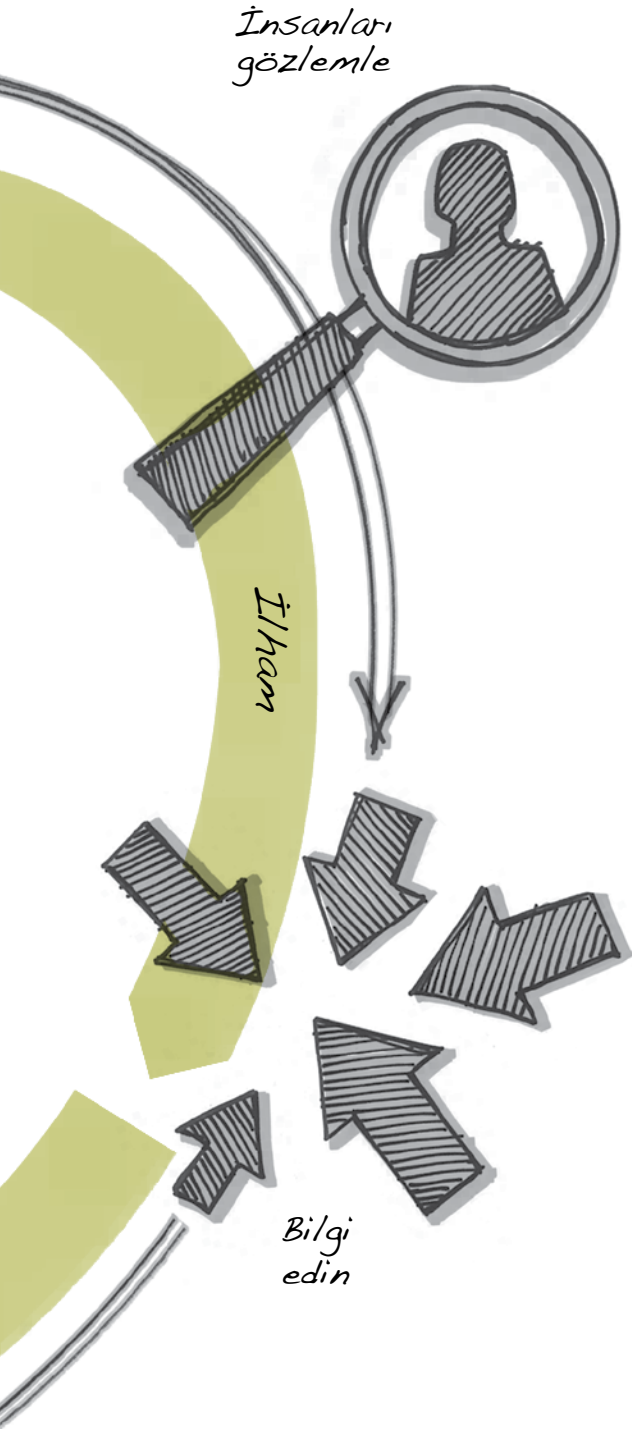
Daha fazla fotoğraf için
globe.georgfischer.com

BİZİM HEDEFLERİMİZ
DESIGN THINKING

Müşteri Odaklı İnovasyon

Tasarım odaklı düşünmek, inovatif çözümlerin daha çabuk geliştirilmesini sağlayan müşteri odaklı bir düşünme yöntemidir. Bununla bağlantılı inovasyon prosesi, odak noktasına müşterileri alır ve farklı disiplinlerden gelen insanları en başından itibaren sürece dahil eder.





“İnovasyon konusu Ar-Ge'nin ötesine uzanıyor”

Strateji 2020 projesinin yürürlüğe girmesiyle tasarım odaklı düşünme konusunda konsem çapında bir inisiyatif başlatılmış oldu. CEO Yves Serra, Kaliforniyalı IDEO firması tarafından geliştirilen bu yöntemi neyin böyle eşsiz kıldığını açıklıyor.

Sayın Serra, inovasyon yeteneğinin güçlendirilmesi 2020 Stratejisi'nde hayati bir öneme sahip. Tasarım odaklı düşünmenin buna nasıl bir katkısı olacak?

Tasarım odaklı düşünmek müşteriyi dikkatimizin odak noktasına koyuyor. Bu yöntem müşteri ihtiyaçlarını daha iyi anlamamızı ve inovasyon hızımızı arttırmamızı sağlıyor. Eğer kendimizi rakiplerimizden ayırmak ve portföyümüzü daha yüksek değerdeki ticari alanlara kaydırmak istiyorsak bunu mutlaka yapmamız gerektiğine inanıyorum.

Bu inisiyatif neden dünya çapında yaygınlaştırılıyor?

İnovasyon konusu araştırma ve geliştirme bölümlerinin ötesine uzanıyor. İnovasyonlar daha çok tüm kademelerin iştirak ettiği bir takım çalışmasının sonucudur. Bu inisiyatif tüm kademelerin ve bölümlerin üstünde olabildiğince geniş şekilde yaygınlaştırmak istememizin nedeni budur.

Somut olarak bu ne anlama geliyor? Tasarım odaklı düşünmek konusu firma içinde nasıl kalıcı hale getirilecek?

Şu anda dünya çapında tüm bölümlerden 1 000'den fazla çalışana tasarım odaklı düşünme tarzını öğretiyoruz. Bu arka plan önünde küresel çapta eğitim atölyeleri kuruyoruz. Bu noktada doğru yoldayız. Ayrıca tüm bölümlerde somut projeleri uygulamaya başladık ve yerleştirilmesini sağlayacak sorumlu ekipleri belirledik. Tasarım odaklı düşünmeyi mümkün olduğunca çabuk şekilde firma kültürümüzün bir parçası yapmayı hedefliyoruz. ■

GF'te Tasarım Odaklı Düşünmek

Şimdiye kadar dünya çapında 800'den fazla çalışan tasarım odaklı düşünme konulu bir eğitime katıldı. İlk referans projeler için start verildi bile. Her bölümde çekirdek bir ekip GF'te tasarım odaklı düşünmenin başarıyla uygulanmasından sorumlu. Ekip üyeleri destek veriyor ve organizasyonun tamamında bu yöntemin kalıcı olarak uygulanmasını teşvik ediyor:



«Tasarım odaklı düşünmek, hem bir yöntem hem de bir düşünme biçimidir. Herkes bunu günlük işinde uygulayabilir ve uygulamalıdır da.»

GF'te tasarım odaklı düşünmek koordinatörü:
Laura Barrabia Gil,
Strategic Project Manager

«Tasarım odaklı düşünmede müşteri odak noktasında bulunur. Bu düşünme biçimi rakiplerimiz ile aramızdaki farkı daha belirgin kılmamızı sağlıyor.»

GF Piping Systems'te tasarım odaklı düşünmek koordinatörü:
Stefan Schaffhauser,
Head Global Market Segment Management



«Bu yöntem, müşterilerin ihtiyaçları doğrultusunda ideal olarak uyarlanmış ürünlerin pazara giriş süresini kısaltmamızı sağlıyor.»

GF Automotive'de tasarım odaklı düşünmek koordinatörü:
Udo Kreuzzarek,
Head of Innovation Management

«Tasarım odaklı düşünmede projeye katılan herkes bireysel yeteneklerini ve yaratıcılıklarını sürece katabilir.»

GF Machining Solutions'ta tasarım odaklı düşünmek koordinatörü:
Rea Schegg,
Strategic Planner





Şimdiye kadar üç kıtada bulunan yedi GF merkezinde 27 eğitim düzenlendi. İsviçre, Vietnam, Çin ve ABD'de düzenlenen eğitim atölyelerinden bazı izlenimleri görüyorsunuz. Dünya çapında düzenlenen eğitimlerle ilgili daha fazla fotoğraf için globe.georgfischer.com

BİZİM PAZARLARIMIZ GÜNEŞ ENERJİSİ

Güneşli Manzaralar

Fas çölünün kıyısında şu aralar dünyanın en büyük güneş enerjisi santrallerinden biri inşa ediliyor. GF Automotive'in ürettiği binlerce döküm parçası burada önemli bir rol oynuyor. Bu sipariş, otomotiv sektörü dışında da cazip pazarların elde edilmesi konusunda başarılı bir örnek teşkil ediyor.

Yeni kriterler belirleyen bir proje bu. Ve "geleceğin önemli güneş enerjisi pazarına götüren kapıyı GF Automotive için sonuna kadar açan bir proje", diye vurguluyor Leipzig, Almanya GF Automotive Key Account Manager Norbert Pomplun. Fas'ın doğusunda, Varzazat şehrinde çok uzak olmayan bir noktada, 30 kilometrekarelik bir alan üzerinde "Nur" (Arapça "Işık") adıyla devasa bir güneş enerjisi santrali kuruluyor. Dört ayrı sistemden oluşan inşaat projesi 2018 yılı itibarıyla 580 megavatlık bir toplam güce ulaşacak: üstelik çığır açan bir teknoloji olan solar termik enerji sayesinde. Leipzig'deki fabrika burada kullanılan 3 700 ayna için özel tutucuları imal etti.

Bu bileşenler "Nur" kompleksi içerisinde etkileyici bir tesisin parçası: 240 metre yüksekliğinde bir kule çevresine yerleştirilen aynalar güneş ışınlarını kule ucuna doğru yansıtıyor. Bunun içinde bulunan bir tuz eriyiği yüzlerce santigrat derecelere kadar ısınacak ve bir eşanjör içine akacak. Burada oluşan su buharından da bir türbin aracılığıyla elektrik üretilecek. Önemli bir özellik: Sıvı tuz, ısıyı yaklaşık 15 saat depoluyor, bu sayede santral düşük maliyetle günün her saati çalışabilecek.

"Solar termik, GF Automotive için yeni bir pazar, bu kendimizi özellikle konjonktürden bağımsız kılmak istediğimiz 2020 Stratejimize de çok uygun", diye açıklıyor Norbert Pomplun. Tutucuların siparişi için yedi ay gibi kısa bir termin verilmişti ve hem teknik hem de lojistik olarak büyük zorluklar vardı. Sıfır parçaların büyüklüğü ve ağırlığı nedeniyle: Üst gövde ve alt flanş birlikte yaklaşık 600 kg geliyor. Bunlar 180 metre kare büyüklüğünde güneş aynasının mükemmel şekilde hizala-



Norbert Pomplun, Leipzig GF Automotive'de Key Account Manager Off-Highway and Industrial Applications.

nabilmesini ve fırtınada da pozisyonlarını koruyabilmesini sağlıyor. Son parçalar 2017 Şubat ayında Leipzig'ten Fas'a gitmek üzere gemiye yüklendi.

Büyüyen solar pazar

GF Automotive bu siparişi tavsiye üzerine alır: Bir müşteri yüksek teknoloji firması Sener'e Leipzig dekileri tavsiye eder. Norbert Pomplun ve ekibi bu fırsattan yararlanır ve Leipzig fabrikasının sistem tedarikçisi olarak sahip oldu-

ğu yetenek ve kapasite konusunda küresel oyuncuyu ikna eder. Bunlar arasında birinci sınıf kalitede montaja hazır ve özel kaplanmış parçaların üretilmesinin yanında lojistik işlerinin halledilmesi ve yerel işleme uzmanlarının dahil edilmesi de vardı. "Sener'in siparişlerinin devamının geleceğini umuyoruz", diyor Pomplun. Çünkü firma şu anda Güney Amerika ve Güney Afrika'da yeni solar termik projeler üzerinde çalışıyor.

Yenilenebilir enerjiler Leipzig'deki fabrikanın bugüne kadarki toplam cirosunun yaklaşık yüzde altısını oluşturuyor: ve bu oran giderek artıyor. Segmentin ürünlerinin yaklaşık yarısı en yüksek büyüme potansiyelinin olduğu yurtdışına gönderiliyor. Batı Avrupa, İskandinav Ülkeleri ve Kuzey Amerika gibi çekirdek pazarların yanında Norbert Pomplun, Güney Amerika ve Afrika'daki gelişmekte olan bölgeleri de hedefinde bulunduruyor, çünkü solar enerji orada şu aralar çığ gibi büyüyor.

Uluslararası danışmanlık firması Bain & Company'nin yaptırdığı bir araştırmaya göre eşik ülkelerin hızlı büyüyen ekonomilerinin, enerji ihtiyacını karşılayabilmeleri için önümüzdeki 25 yıl içerisinde enerji yatırımlarını iki katına çıkarması gerekiyor. Bu nedenle yurtdışından fosil enerji kaynaklarını pahalı bir şekilde satın almak yerine, yenilenebilir enerjilere yönelik kendi projelerine önem vermeye başladılar. Bunun son örneği Fas: Kuzey Afrika'daki bu ülke fosil enerji kaynaklarının yüzde 95'ini ithal etmek zorunda. Bundan kurtulabilmek için 2030 yılına kadar ülkede tüketilen elektriğin yarısından fazlasının yenilenebilir enerji kaynaklarından elde edilmesi gerekiyor. Yani "Nur" güneş enerjisi santrali bu gelişmenin sadece bir başlangıcı anlamına geliyor: bundan GF Automotive de kâr edecek. ■



GELECEĞİN PAZARLARI

GF Automotive Leipzig'de 250 çalışanla toplam ağırlığı bir tonu bulan döküm parçaları üretiyor. Fabrika optimal bir tecrübe ve know-how transferi için Schaffhausen'deki merkezi araştırma ve geliştirme laboratuvarı ile sürekli bilgi alışverişi yapıyor ve GF Automotive'in diğer merkezleriyle yoğun bir iletişim içerisinde bulunuyor. Teknolojiler, yöntemler ve malzemeler hakkında sahip oldukları bu kompakt bilgi sayesinde Leipzıgliler, GF Automotive için klasik otomotiv sektörünün ötesinde yeni faaliyet alanları açıyorlar. Özellikle de her biri yıllık ciroya dörtte birlik katkı sağlayan ticari araçlar ve raylı araçlar, tarım ve ormancılık makineleri ve iş makineleri alanlarında.



Daha fazla fotoğraf ve video
globe.georgfischer.com

CAN DAMARI
MICHAEL SCHUBERT

Robinson Doğa Koruma Alanında

Michael Schubert "günübirlik bir maceracı": "Nerede heyecan verici bir şey varsa, ben oradayım" diyor. Bir süre önce Baltık Denizi'nde bulunan Ruden Adası'yla ilgili bir televizyon röportajında adadan haberi olmuş. Ada, nadir hayvan ve bitki türleri için bir doğa koruma alanı. Kamu yararına çalışan Jordsand e.V. Derneği 24 hektar büyüklüğündeki küçük adanın bakımıyla ilgileniyor ve düzenli olarak gönüllüler arıyor. Michael Schubert de Noel'den kısa bir süre önce gönüllü olarak bir hafta için bu adada kalmış. Üstelik de yapayalnız: gerçek bir Robinson Crusoe deneyimi.

Derneğin adadaki kulübesinde musluktan akan su olmaksızın yaşar; cep telefonu için elektriği birkaç küçük güneş panelinden sağlar. "Böyle sade bir yaşantıyı uzun zamandır unutmamışım", diye anlatıyor. Adada yaşam alanlarının temizliğini yapmış, bir koyun sürüsüyle ilgilenmiş ve yetkisi olmayanların bu küçük adaya girmemesi için bekçilik yapmış. Michael Schubert kılavuz kulesinde otururken nadir kuşları da gözlemleme fırsatını bulmuş.

Çoğunlukla fırtınalı geçen havalara rağmen, bu gönüllü faaliyet onu çok etkilemiş. "Yalnızlık büyük bir zorluk yaratsa da bunu hemen tekrar yapmak istiyorum. Çünkü kamu yararına yaptığım bu işi macerayla birleştirmek bana iyi geldi". Michael Schubert bu nedenle Jordsand e.V. Derneği'ne gönüllü üye olmuş. Yeni bir macera çağrısı için hazır bekliyor. ■



Michael Schubert

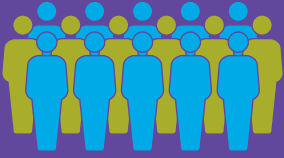
2001 yılından bu yana Leipzig'te GF Automotive'de çalışıyor. Dökümhanede maça imalatı ve kalıp tesisi sahaları için iş proseslerinden sorumlu. Burada üretim akışlarının sorunsuz olmasını sağlıyor. Özel olarak ise bir gün dünyayı bisikletle dolaşmayı hayal ediyor.



ONLİNE OKUR ANKETİ 2016

Katılımınız için çok teşekkür ederiz!

İlk kez yalnızca online düzenlenen okur anketimize şimdiye kadarki en yüksek çalışan katılımı sağlandı. Önemli bazı sonuçları burada sizin için bir araya getirdik. Yaptığınız değerli yorumlar ve bunlara verdiğimiz yanıtları şurada bulabilirsiniz
globe.georgfischer.com



1163

Çalışan bize
fikirini söyledi



En iyiler!

1. Fotoğraflar (%94,1 çok iyi/iyi)
2. Format/Ebat (%91,3 çok iyi/iyi)
3. Dil kalitesi (%90,9 çok iyi/iyi)



%83,1

Globe'u çok iyi ya
da iyi buluyor

Globe'u okuma nedenleri:



%87,2

Genel olarak GF
hakkında bilgiler



%56

İş arkadaşları ve
çalışanları tanımak



%50,8

Bölümümle ilgili
yenilikler



%49,2

Diğer bölümlerle
ilgili yenilikler



İstek listeniz:

- ⊕ Daha fazla arka plan öyküleri (ör. inovasyonlar, teknolojiler, ürünler hakkında)
- ⊕ Başarılı müşteri projeleri hakkında daha fazla öyküler
- ⊕ Firmadan daha fazla kısa haberler

İlave görüşlerinizi ve konu önerilerinizi dört gözle bekliyoruz: globe@georgfischer.com

IPAD KAZANAN TALİHLİLERİ CAN-I GÖNÜLDEN KUTLUYORUZ:

Angelo Cescato, GF Machining Solutions, Losone, İsviçre
Denise Strawn, GF Machining Solutions, Huntersville, ABD

BENİM MEMLEKETİM SÃO PAULO, BREZİLYA

São Paulo'nun yerli sakinlerine verilen adla biz Paulistanolar, dışarıda olmayı çok seviyoruz. Ve bunu sayısı 60'ın üzerinde olan parklardan daha iyi gösteren başka bir yer yok. Sayı kulağa çok gelebilir, ama São Paulo'nun yaklaşık on iki milyon nüfusa sahip olduğunu düşününce bağlantıyı kurmak mümkün. GF Piping Systems'te Controller olarak çalışıyorum. İşe gelmem 40 dakika sürüyor: o yüzden hafta içi dışarıda olmak için çok vaktim olmuyor. Ama hafta sonu olduğunda ya Paulistano arkadaşlarımla buluşuyor ya da ailemle Villa-Lobos Parkı'nda gezintiye çıkıyorum. Akşamları sinemaya gitmeyi seviyorum, bazen de arkadaşlarımla yemeğe çıkıyoruz.

Ziyaretçiler kesinlikle São Paulo'nun en ünlü parkı olan Parque do Ibirapuera'yı kaçırmamalı. Gökdelenlerin ortasında kalan bu yer kendine has bir atmosfere sahip. En önemlisi de: Burada dört müze bulunuyor, bunlardan biri Museu Afro Brasil ve diğeri Museu de Arte Moderna de São Paulo. Ayrıca bankalar bölgesinin kalbinde bulunan ve mağazaları, sinemaları, müzeleri, restoranları ve barlarıyla ünlü alışveriş caddesi Avenida Paulista da mutlaka ziyaret edilmeli. ■



Márcia Tiguman

2008 yılında São Paulo'da GF Piping Systems'te çalışmaya başladı. Controller görevinde çalışan Tiguman bu şehirde büyümüş ve 13 ve 22 yaşlarında iki çocuk sahibi. En sevdiği faaliyetler arasında fitness yapmak, Zumba kursuna gitmek ve gezmek var.

Bunları São Paulo'da asla kaçırmamak lazım

Parkta bir gezinti

Paulistanolar'ın oyun oynadıkları ve spor yaptıkları çok sayıdaki şehir parkını mutlaka ziyaret etmeli! En ünlü park Parque do Ibirapuera.

Şehirde bir akşam

São Paulo, sahip olduğu çok sayıda ünlü restoran ile dünyada gastronominin başkenti sayılıyor. Peki, akşam yemeğinden sonra neden bir parti ile devam edilmesin? São Paulo dünya çapında gece hayatı listesinde dördüncü sırada yer alıyor. Olmazsa olmaz: Augusta Avenue veya São Paulo'nun sanatçı mahallesi olarak ünlenmiş Vila Madalena bölgesi.

Tüm duyular için bir keyif

Merkezi pazarda sebze, meyve, baharat, balık, et ve daha pek çok şey satılıyor. Tarihi bina 1930lu yıllarda inşa edilmiş ve güzel vitray pencerelerle ışılıyor. www.oportaldomercadao.com.br

Sanat

Ohtake Kültür Kompleksi iki büro kulesinden, bir kongre merkezi ve bir tiyatrodan oluşuyor. Burada São Paulo'nun en önemli müzelerinden biri olan ünlü Instituto Tomie Ohtake faaliyet gösteriyor ve sürekli olarak farklı sergiler düzenleniyor. www.institutotomieohtake.org.br/en/



«São Paulo'nun yerli
sakinlerine verilen adla
biz Paulistanolar, dışarıda
olmayı çok seviyoruz.»

Márcia Tiguman
São Paulo, Brezilya GF Piping Systems'te Controller



**KATILIN
VE
KAZANIN!**

Konu satırına "Memleketim" yazarak şu
adrese E-posta göndermenizi bekliyoruz:

globe@georgfischer.com

Tüm gönderiler 40. sayfada bulunan
talih oyunumuza katılacak.

GLOBE 2.2017
KÜNYE

İmtiyaz sahibi

Georg Fischer Ltd.
Beat Römer, Kurumsal İletişim
Amsler-Laffon-Str. 9
CH-8201 Schaffhausen

Tel.: +41 (0) 52 631 1111
Faks: +41 (0) 52 631 2863

globe@georgfischer.com
www.georgfischer.com

Proje yönetimi

Ute Schnier, Lena Koehnen (GF)

Yayın kurulu çalışanları

Julia Obst (GF Piping Systems),
Isabelle Scherzinger (GF Automotive),
Paul Thickett (GF Machining Solutions)

Prodüksiyon

Signum communication GmbH,
Mannheim, Almanya

Çeviri

Baker & Harrison, München, Almanya

Çin sayısının baskısı

DE Druck Europa GmbH, Berlin, Almanya

Diğer sayıların baskısı

abc Druck GmbH, Heidelberg, Almanya

Görsel kaynaklar

Bryan van der Beek, Christoph Busse,
Darrin Vanselow, David Zentz, Felipe
Perucho from the Noun Project, Filipe
Frazao, Helmuth Scham, Javier Cabezas
from the Noun Project, LSE Designs from
the Noun Project, Maxim Kulikov from
the Noun Project, Oscar Durand, Rinspeed

Diğer görsel kaynaklar: GF



Globe dergisi yılda dört kez olmak üzere,
Almanca, İngilizce, Fransızca, İtalyanca,
Türkçe, İspanyol ve Çince dillerinde, toplam
baskı sayısı 14 000 adet olarak yayınlan-
maktadır.

Bir sonraki sayı Haziran, ayında yayınlanacak
olup, en son redaksiyon tarihi 9 Haziran 2017.

Daha fazlası Globe Online'da!

GF çalışanları dergisini artık akıllı telefon veya tablet aracılığıyla dilediğiniz yerde ve dilediğiniz zaman okuyabilirsiniz. Hemen tıklayın ve bu yepyeni okuma keyfinin tadını çıkarın:



globe.georgfischer.com

 /GeorgFischerCorporation
/georgfischeryoungcareer

 /georgfischer

 /company/georg-fischer

 /company/georgfischer

 /user/georgfischercorp

ÇEKİLİŞ

Şansınızı değerlendirin!

Bir iPad Air 2, bir Bose kablosuz kulaklık veya bir JBL Bluetooth hoparlör kazanabilirsiniz. Bu sefer tüm çalışanlar arasında olmak üzere, **Hello!, 3 x 3 ve Benim memleketim** bölümlerine katılanlar arasında çekiliş yapmaktayız. Bize ilgili konu başlığı ile globe@georgfischer.com adresine yazınız. Sizin yazılarınızı şimdiden sevinçle beklemekteyiz. Kazananlar ise takip eden Globe sayısında açıklanacaktır.

Katılım şartları

Bu çekilişin organizatörü GF kuruluşudur. Tüm GF kuruluşu çalışanlarının katılma hakkı bulunmaktadır. Kazanan kişi, tüm zamanında intikal eden katılımlar arasında olmak üzere, çekiliş yöntemi ile tespit edilmektedir. Ödüllerin nakit olarak ödenmeleri, maddi değerler şeklinde ödenmeleri veya ödüllerin değiştirilebilmeleri mümkün olmamaktadır. Katılanların kazanmaları durumunda, isimlerinin açıklanmalarını şimdiden kabul etmiş sayılmaktadır. Karar kesin olup, yasal yoldan talepte bulunulması mümkün değildir.

**KATILIN
VE
KAZANIN!**

Bu kişiler, Globe-sayısının kazananlarıdır:

- 1.lik Ödülü:** Katrin Kreimel (GF Automotive, Avusturya)
- 2.lik Ödülü:** Kelyn Ong (GF Machining Solutions, Singapur)
- 3.lik Ödülü:** Alex Quanchi (GF Piping Systems, İsviçre)

Basılan sayıda yayınlanma olanağı bulamayan tüm gönderiler şimdi online olarak şu adreste: globe.georgfischer.com

Son katılım tarihi 9 Haziran 2017 günüdür.